



SOFORTHILFE-PROGRAMM ZUR NUTZUNG VON KOOPERATIONSPOTENTIALEN.

Potenzialanalyse Ökosysteme

HERAUSFORDERUNGEN



Durch die zunehmende Digitalisierung wird neuen Wettbewerbern der Marktzugang immer leichter gemacht. Sie mischen auf dem Markt von traditionellen Anbietern mit und machen etablierten Unternehmen ihre Marktanteile in attraktiven Geschäftsfeldern wie dem margenstarken Aftersales-Business streitig. Als Antwort auf diese Entwicklung kann auf Ansätze zurückgegriffen werden, mit denen die Digitalwirtschaft erfolgreich agiert: Die Bildung neuer Kooperationen in Form von sogenannten Ökosystemen. Wettbewerber werden zu Kooperationspartnern, mit denen innovative Angebote entwickelt und vermarktet werden.

VORGEHEN



Zunächst analysieren wir Ihren konkreten Handlungsbedarf auf Grundlage bestehender Ökosysteme, die bereits heute Ihr Geschäftsmodell berühren. Wir überprüfen Ihre ökosystemspezifischen Fähigkeiten und entwickeln gemeinsam mit Ihnen eine Empfehlung für Ihre Positionierung in den entsprechenden Ökosystemen.

Neben dem Anschluss an ein bestehendes Ökosystem kommt die Gründung eines neuen (eigenen) Ökosystems in Frage. Auf Basis des erarbeiteten Konzeptes bewerten wir die Potenziale und entwickeln Umsetzungsmaßnahmen zum Aufbau eines Ökosystems.

ERGEBNISSE



Die Potenzialanalyse liefert Ihnen konkrete Ansatzpunkte für neue Formen der Kooperationen. Neben der inhaltlichen Ausrichtung des Ökosystems bewerten wir die Potenziale in Form eines groben Business Cases.

Durch die Nutzung neuer Netzwerke können Sie an gemeinsamen Synergieeffekten mit Ihren Partnern partizipieren und Ihr Geschäftsmodell für die Zukunft absichern.

KONTAKT

Dr. Norbert Lühring
Managing Partner

Lischke Consulting GmbH
Kajen 10
20459 Hamburg

Mobil +49 (0) 172 41 44 185
norbert.luehring@lischke.com
www.lischke.com

